

Daniel Pérez Anatibia
Ingeniero Civil Químico-USM, MBA-PUC
Operación de procesos y planificación de producción, gestión y reporte de resultados, desarrollo de productos-servicios e innovación para el sector industrial

Profesional con 18 años de carrera en empresas tanto nacionales como multinacionales. Dirigiendo equipos multiculturales, realizando seguimiento financiero y reportes de gestión. Desarrolla su carrera desde las áreas de operaciones productivas, ingeniería de procesos, planificación e ingeniería de proyectos volcando esta experiencia en servicio técnico comercial, desarrollo de productos y gestión de mejora de procesos.

Experiencia Laboral:

THERMO SCIENTIFIC

Sales Manager Cono Sur (noviembre 2018 a septiembre 2019)

Responsable técnico comercial para Argentina, Bolivia y Chile.
Gestión de resultados del negocio con reportabilidad quincenal.

- Cumplimiento de metas de venta acumulada para 3 primeros Qs
- Recuperación de clientes insatisfechos
- Activación de negocio de servicios

SIMMATRANS SA

Gerente de Marketing y Desarrollo de Negocios (septiembre 2016 a octubre 2018)

Responsable por el diseño de soporte para área comercial, seguimiento de actividades de venta, ejercicios de definición de precios, evaluación de fábricas, definición de cambios y complementos en el portafolio de productos.

- Desarrollo de soluciones orientadas al aumento de margen y ventas
- Definición y ejecución de seguimiento de presupuesto de ventas por vendedor y producto quincenal
- Diseño de mapas de posición competitiva para ejercicios de precio
- Levantamiento y selección de dos fábricas locales para líneas críticas de productos (cambio de proveedor extranjero en ejercicio) Diseño del proceso (acuerdos y contratos), evaluación financiera de fábricas, diseño de marcas, etc.
- "Due diligence" para adquisición de fábricas
- Desarrollo de nuevos clientes y atención a clientes insatisfechos y post venta.
- Relación con fábricas, control de KPIs de cumplimiento (plazos de entrega, precio vs ordenes ganadas, reclamos de calidad y desarrollo de nuevos productos)

CONTITECH CHILE SA

Gerente de Servicios y Productos Industriales (septiembre 2014 a agosto 2016)

Responsable por ocho contratos de mantenimiento de cintas transportadoras en Chile y Perú, también responsable por productos de caucho y distribución de productos de limpieza de cintas y control de derrames en puntos de transferencia.

Líder de un equipo de alrededor de 700 personas, 3 gerentes zonales (Calama, Antofagasta & Minera los Pelambres), un subgerente de ventas para productos.

- Diseño de KPIs de rendimiento por unidad de a cargo servicio entregado y equipo humano
- Ventas 8% sobre planificado primer semestre 2015
- Segmentación de clientes
- Establecimiento de sistema de control de gestión financiero, para cada sucursal zonal, negocio y contrato. Seguimiento continuo (quincenal) con Gerentes de Zona y productos

DUPONT CHILE

Gerente de Proyectos Mercado Minero (2012 a Agosto 2014)

Proyecto Correas Transportadoras: Correas transportadoras reforzadas con Kevlar® y rodillos poliméricos: Desarrollo conceptual y generación de propuesta de valor, desarrollo de cadena de valor (clientes, objetivo, socios estratégicos e influenciadores), promoción en el mercado, acuerdos legales-comerciales para sustentar el proyecto (clientes y socios estratégicos) y generación de oportunidades de pruebas de campo a través de contactos dentro de la región: Codelco, BHP, Vale, etc.

- Acuerdo de fabricación y desarrollo de negocios con fabricante regional e instalación de primer prototipo en la región LA. Difusión a través de congresos y documental BBC
- Desarrollo de producto y cadena de valor regional con replicabilidad global

Gerente de Servicios Latino América-sin México (2010 a 2012)

Líder de servicios técnicos y soporte comercial para mercado de Latino América excluido México.

Administración de tutelaje de productos químicos (principalmente Cianuros) y coordinación de la cadena de suministro, administración de 3 contratos de transporte y 1 de distribución en la región.

- Certificación de cadena de suministro en República Dominicana, Guatemala y Honduras (incluye difusión a comunidades, hospitales, bomberos y autoridades en la ruta)
- Implementación de contrato de suministro a Barrick Pueblo Viejo
- Desarrollo de transportista terrestre en Brasil para dar soporte a expansión del negocio

CODELCO CHILE

Senior de proceso chancado grueso y correas (2009 a 2010 División Andina)

Líder de operaciones y procesos (RRHH, producción, mantenimiento, administración de presupuesto y metas de seguridad), con metas de procesamiento de mineral de 72 mil toneladas por día.

A cargo directamente de 70 personas e indirectamente de 150 (profesionales, técnicos, y operadores).

Senior de Proceso Molienda SAG (2008 a 2009 División Andina)

Líder de operaciones y proceso de molienda SAG (RRHH, producción, mantenimiento, gestión de presupuesto, metas de seguridad y gestión de insumos críticos). Meta de procesamiento de mineral de 37 mil toneladas por día.

Ingeniero de Procesos (2006 to 2008 División Andina) Soporte técnico y evaluación continua de calidad de procesos (chancado, molienda y flotación).

1. Optimización de procesos
2. Planificación de producción
 - a. Definición de KPIs programa largo plazo
 - b. Control plan anual
 - c. Ajuste de KPIs con data actualizada para programa de corto plazo
 - d. Control de indicadores con áreas fuente (Metalúrgicos y de Mantenimiento)
 - e. Control de GAPs y generación de planes de acción en conjunto con áreas responsables

Jefe de turno Operaciones (2005 a 2006 División Andina)

A cargo de equipo de turno continuo productivo (desde chancado hasta filtrado de concentrados y relaves) a cargo de 150 personas directo y 300 indirecto con objetivos de: seguridad, continuidad operacional, eficiencia y desarrollo de RRHH

Líder de Turno puesta en marcha concentradora SAG (2003 a 2005 División El Teniente)

Membro del equipo de puesta en marcha como líder de turno para procesos de molienda, chancado de pebbles y flotación. Puesta en marcha de sistema de control distribuido Honeywell.

SQM S.A.

Ingeniero de Desarrollo Operaciones Yodo (2002 to 2003)

Desarrollo e implementación de nuevo proceso para expansión productiva de plantas de yodo.

KNIGHT-LAKEFIELD

Ingeniero de procesos (200-2002)

Formación

Programa para liderazgo DuPont Latam: Perfiles MBTI y coaching personalizado 2012

Certificado Six Sigma Green Belt: DuPont de Nemours entrenamiento interno 2011

MBA, Pontificia Universidad Católica de Chile 2011

Programa de desarrollo de habilidades de liderazgo Newfield, Codelco 2010

Ingeniero Civil Químico, Universidad Técnica Federico Santa María Chile 2000

Información Adicional:

- Inglés fluido hablado y escrito
- Portugués hablado
- Entrenamiento en cumplimiento de normativas internacionales de comercio (DuPont)